

## Persönliche Daten

Name	Patrick Adrian Traber
Beruf	Jungunternehmer / Visionär / Investor
Geburtsdaten	27.08.1990 in Männedorf ZH
Wohnort	Zürich ZH
Zivilstand	ledig

## Ausbildungen / Weiterbildungen / Führungspositionen

1996 – 2007	Schule mit Sekundarabschluss A
2006 – 2009	Jungwachtleiter
2006 – 2008	Pfarrreirat (Katholische Kirche Bazenheim)
2007 – 2009	Vorstand der Jung CVP Toggenburg
2007 – 2010	Berufslehre als Maurer (Hochbau) EFZ
2010 – 2010	Ausbildung im Verkauf als Versicherungsberater
2011 – 2011	Ausbildung mit Fachausweis SBSS (Sicherheit & Bewachung)
2013	Gründung erste Firma (Einzelunternehmung)
2013	Gründung erste Aktiengesellschaft
2014	Gründung erste Holdinggesellschaft
2014	Gründung weitere Aktiengesellschaften und Gesellschaften mit beschränkter Haftung
2014 – 2015	Ausbildung zum Versicherungsvermittler VBV
2015	Gründung einer eigenen Politischen-Partei
2016	Eintragung in das Vermittlerregister Finma
2016	Gründung erste Genossenschaft
2016	Gründung erstes Franchising-System
2017	Eintragung in das Cicero Register
2022	Start HF Betriebswirtschafter
2022 – 2023	Höheres Wirtschaftsdiplom tBI
2023	Start Executive Master of Business Administration

## Beruflicher Werdegang

- 2007 – 2010      **Oberhäsli Bau AG, Lehrling**
- Berufslehre als Maurer (Hochbau)
  - Führung kleiner Baustellen
- 2009 – 2012      **Il Team AG & Just Be Partner GmbH, Versicherungsberater**
- Beratung und Optimierung aller Versicherungen, für natürliche und juristische Personen
- 2010 – 2012      **Securitas AG & Securitrans Public Transport Security AG, Sicherheitsfachmann**
- Verkehrsdienst
  - Ordnungsdienst
- 2012 bis heute      **Schweizer Armee, Oberwachtmeister**
- Führung Gruppe, Zug, Kompanie (Märsche, Einsatz Davos)
- 2013 – 2014      **IB Suisse Traber, Finanzdienstleister**
- Geschäfts- und Mitarbeiterführung
  - Akquise und Verkauf
  - Finanzen und Verträge
  - administrative Aufgaben aller Art
- 2013 bis heute      **IB Suisse Broker AG, VR-Mandat**
- Gründer, Geschäftsführer
  - Führung von konstanten rund 25 Mitarbeitern während mehreren Jahren (Vertriebsleiter)
  - Akquise, Verkauf, Betreuung von Kunden
  - Leiten von wöchentlichen Schulungsseminaren für Mitarbeiter und Kunden
  - Verkaufsmarketing im Massenvertrieb ausgearbeitet, eingeführt und umgesetzt
  - Markenbotschaft Verbreitung «Wir verkaufen nach Leistung und nicht nach Preis»
  - Gründung eines Franchising-Systems (Brand-Zugehörigkeit) / Bindung von externen Firmen an das  
IB Suisse Franchising (27 IB Suisse Firmen und rund 10 weitere Lizenzfirmen)
  - Leitung der Finanzen, der Compliance, der IT-Infrastruktur
  - administrative Aufgaben aller Art

2014 bis heute **Uniestro AG, Gründer, VR-Mandat**

- Geschäftsführung, Führung von HR und Finanzen
- Akquise, Verkauf, Kundenbetreuung
- Kundenmarketing (loyale, langfristige Kundengewinnung)
- Führen von Seminaren für Kunden und Mitarbeiter
- Firmenband erschaffen, die UNIESTRO ist mehr als nur eine Firma im Wirtschaftssektor
- Rekrutierung von Personal, internen und externen Fachexperten
- administrative Aufgaben aller Art

2016 bis heute **soccey AG, VR-Mandat**

- Leitung Finanzen
- Finanzbuchhaltung
- Lohnbuchhaltung
- Sozialversicherungen
- Jahresabschluss und Steuererklärung
- administrative Aufgaben aller Art

2017 bis heute **Olymp Star GmbH, Zeichnungsberechtigter**

- Mitentscheidungen / Entlastung der Geschäftsführung bei allen Geschäftsvorhaben un administrative Aufgaben aller Art
- Akquise von Fussball Clubs (international)
- Einführung einer eigenen Softwarelösung für Clubs, Spieler, Management (digitale Vertragsverhandlung)

2018 bis 2021 **HMT Solution AG, Versicherungsberater**

- Beratung und Optimierung aller Versicherungen

2019 bis 2021 **DiMedia GmbH, Geschäftsleitung**

- Mitentscheidungen und Entlastung der Geschäftsführung bei allen Geschäftsvorhaben
- Geschäftsführung Unterstützung in der Kundengewinnung (Akquise-Marketing)
- Leitung der Finanzen und administrative Aufgaben aller Art

2019 bis 2021 **admify AG, VR-Mandat**

- Geschäfts- und Finanzführung
- Akquise, Verkauf, Kundenbetreuung, Kundenmarketing
- Einführung einer eigenen Softwarelösung für Kunden und Mitarbeiter
- administrative Aufgaben aller Art

2022 bis heute **Crystal Pool AG, VR-Mandat**

- Unterstützung der Geschäftsleitung in administrativen und wirtschaftlichen Angelegenheiten



# Kenntnisse und Interessen

## Kompetenzen

- Geschäftsführung / Interim Management
- Akquise / Verkauf / Verkaufsmarketing / Kundenbetreuungsmarketing
- Weiterempfehlungsmarketing (rund 90 % der Kunden, kommen aus Weiterempfehlungen)
- sehr stark im Cross-Selling (die Uniestro AG wurde ursprünglich so konzipiert, Cross-Selling betreibe ich seit dem Jahr 2009 aktiv)
- Unternehmensberatung, Treuhand, Versicherungen
- Coaching- und Controlling von Geschäftsführern im KMU-Segment (Kunde = Partner)
- Firmengründungen / Rechtsberatung (unterstützend mit internen und externen Experten)

## Entwicklung

Seit meiner Selbständigkeit entwickle und erstelle ich Konzeptionen für die Branchen Unternehmensberatung, Treuhandwesen, Rechtsdienstleistungen, Notardienstleistung, Administration von natürlichen und juristischen Personen. Diese Branche wird sich mit der zunehmenden Digitalisierung enorm ändern, wie auch die Ansprüche der Kunden gegenüber uns Dienstleister nehmen rasant zu.

## Zusammenfassung

Kurz gesagt, ich bin ein Unternehmensberater mit einem breiten Wirtschaftswissen und sehr stark im Verkauf (von natürlichen und juristischen Personen).

## Sprachen

Muttersprache

Schweizerdeutsch

Schriftsprache

Hochdeutsch

Fremdsprachen

Englisch